



Смоленский Бриллиант

Пятница,

30 июня, 2006

№20 (1426) ГАЗЕТА ТРУДОВОГО КОЛЛЕКТИВА



ПРЕСС-РЕЛИЗ

МАКСИМ ШКАДОВ ИЗБРАН ВИЦЕ - ПРЕЗИДЕНТОМ МЕЖДУНАРОДНОЙ АССОЦИАЦИИ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ БРИЛЛИАНТОВ



27 июня 2006 года в рамках проходящего в Тель-Авиве Международного алмазного конгресса Генеральная ассамблея Международной ассоциации производителей бриллиантов

(IDMA) избрала на пост вице-президента IDMA генерального директора ОАО «Производственное объединение «Кристалл» **Максима Александровича Шкадова**. Впервые представитель России избран на столь высокий пост в мировой бриллиантовой индустрии.

Международная ассоциация производителей бриллиантов была создана в 1946 году в Антверпене и объединяет все важнейшие мировые центры производства бриллиантов. Суть деятельности организации заключается в продвижении наилучших профессиональных и этических принципов в процессе работы с бриллиантами.

Ассоциация стремится обеспечить достойные условия труда людям, участвующим в производстве бриллиантов во все мире, и проявляет высокую степень социальной ответственности.

Один раз в два года в рамках Международного алмазного конгресса IDMA собирается на заседание, чтобы обсудить вопросы, волнующие отрасль. На конгрессе проходит совещание Генеральных Ассамблей IDMA и Всемирной Федерации алмазных бирж (WFDB), на котором принимаются совместные постановления по актуальным проблемам.

IDMA сыграла важную роль в создании схемы Кимберлийского процесса; организация является соучредителем Всемирного алмазного совета.

На сегодняшний день существует 12 национальных ассоциаций - членов IDMA. Президентом организации является Джеффри Фишер (Jeffrey Fischer).

Пресс - служба
ОАО «ПО»Кристалл.

Читайте
на страницах
нашей газеты

Стр.2
Как будем
проводить отпуск?



Стр.3
Новости рынка.



Стр.4
Хорошее
настроение.



В ОТПУСК – С ПРАЗДНИЧНЫМ НАСТРОЕНИЕМ!

30 ИЮНЯ - ВЕСЕЛАЯ ЯРМАРКА

В пятницу, 30 июня, работники нашего предприятия с семьями приглашаются на праздник «Веселая ярмарка», который будет проходить возле завода и начнется в 14 часов.

В ПРОГРАММЕ ПРАЗДНИКА:

- катание детей на лошадях;
- соревнования детей на велосипедах;
- спортивные состязания по настольному теннису, дартсу и другие;
- выступления творческих коллективов города;
- игры, викторины, шуточные конкурсы со скоморохами;
- работа торговых рядов, где будут представлены продовольственные и промышленные товары;
- работа баров и буфетов столовой предприятия;
- танцевальное отделение. Играет группа «Кристалл».



ТОРГОВАЯ ЯРМАРКА ПРЕДСТАВЛЯЕТ:

- Косметику от компании «Фабрика»;
- галантерейные товары;
- полотенца, косметику(ЧП Солонец);
- косметику от фирмы «Эйвон»;
- ювелирные украшения от фирмы «Самоцветы»;

- белорусский трикотаж;
- овощи из заводской теплицы;
- мясные полуфабрикаты (ИП «Диев»);
- кондитерские изделия (фирма «Птичье молоко»);
- мясопродукты (свинокомплекс «Панское»);

**ПРИГЛАШАЕМ
ВАС НА ПРАЗДНИК!**

Прогноз погоды на выходные

СБ 01.07

ясно

Ночь: +9...+11
День: +17...+19



ВС 02.07

ясно

Ночь: +7...+9
День: +19...+21



Курсы валют ЦБ РФ

Котировки на
29 июня 2006 года

USD **27,0611** + 0,0277

EUR **34,0077** - 0,0409

ОБУЧЕНИЕ ПЕРСОНАЛА: ПОДВОДИМ ИТОГИ

Так же, как и в учебных заведениях, в системе подготовки кадров любого предприятия есть такое понятие «учебный год», который начинается в августе и заканчивается в июне. Завершающим мероприятием 2005-2006 учебного года на «Кристалле» стал семинар-тренинг для руководителей подразделений и служб на тему «Управление конфликтами».



Вопросы конфликтологии – важная составляющая программы непрерывной подготовки любого менеджера. По той простой причине, что конфликты – совершенно неотъемлемая и объективно существующая реальность любого живого человеческого объединения. Хотим мы себе в этом признаваться или нет. Незначительные или глубокие, скрытые или явные конфликты присутствуют всегда как фундаментальное противоречие самой жизни. Вопрос состоит в том, чтобы научиться вовремя замечать самые начальные скрытые тенденции, видеть плоскости и различать этапы конфликтов, знать их закономерности, управлять ими сознательно и конструктивно, а не пускать всё на самотек.

В прошлом году группой развития и обучения персонала была разработана комплексная программа поэтапного обучения руководителей различных уровней нашего предприятия вопросам конфликтной компетентности в зависимости от категории персонала, которой эти руководители управляют. (Так, например, учитывалось, что начальники участков работают с людьми, скорее, плана эмоционального, а начальники подразделений заводоуправления – с подчиненными ментального склада).

Весь программный комплекс по конфликтологии исходил из того, что понятие «Конфликтная компетентность руководителя» складывается из трех базовых компонентов:

- стресс-менеджмент (стрессоустойчивость и навыки саморегуляции);

- психологические аспекты конфликтологии;

- лидерские (управленческие) технологии управления конфликтами.

В уходящем учебном году линейные руководители прошли тренинги по основам стресс-менеджмента. Они же, а также руководители среднего звена управления обучались на семинарах «Управление конфликтами». Обучение проводилось в виде групповой работы, мини-дискуссий, деловых игр, практических заданий, ориентированных на анализ собственной практики и жизненного опыта участников. В качестве ведущих консультантов были приглашены: старший преподаватель дисциплин «Психология управления» Московского психолого-социального института А.В. Хлюпина и профессор кафедры «Методологии и дидактики бизнес-образования» Международного института менеджмента «ЛИНК» - тьютор Британского открытого университета А.Г. Теслинов.

На сегодняшний день, в связи с майским отпуском, ещё осталась не проведенной выездная школа для начальников участков по изучению психологических приемов решения конфликтов с участием нашего заводского психолога Сильченковой Е.В. Не полностью завершена пока и курс тренингов по стресс-менеджменту. Продолжение - в плане следующего учебного года.

Но первые результаты работы программы обнадеживают. Работники предприятия, участвовавшие в названных выше учебных мероприятиях, очень высоко оценили и актуальность поднятых вопросов, и содержание программ, и практическую полезность пройденного обучения. Средний балл анонимной оценки качества пройденного обучения варьировал в разных группах между 4,75 и 4,95 – и это по пятибалльной шкале! Самую высокую оценку наши работники дали качеству преподавания, т.е. самим тренерам – практически все поставили «отлично». В сравнении с другими семинарами и тренингами этого года мероприятия по конфликтологии оказались, несомненно, самыми эффективными.

Валентина ШПАКОВА,
старший инженер
по подготовке кадров.
Фото Вячеслава РАСКАТОВА.



ВОПРОС НОМЕРА

КАК БУДЕМ ПРОВОДИТЬ ОТПУСК?

Сегодня большинство работников нашего предприятия уходит в очередной отпуск.

Лето в разгаре, и погода обещает быть благосклонной к нашим отпускникам: дарит ясные солнечные деньки. Где лучше провести свой отпуск, каждый решает сам.

Своими планами по этому поводу с нами поделились работники нашего завода.

Алексей ПЕЧКУРОВ, подшлифовщик производства №4:



- Нынешний отпуск мы с женой и дочерью собираемся провести у родственников в деревне. На сей раз это оптимальный вариант, так в нашей семье ожидается пополнение.

Впрочем, в любом случае хороший отдых нам обеспечен, так как места там живописные: лес, Каспьянское озеро, обычно бывает много грибов и ягод. Вот только бы с погодой повезло!

Дмитрий РЫЖКОВ, начальник участка производства №2:



- В дальние страны совершать вояж не планируем. Дочери всего полтора года, поэтому лучше провести отпуск в привычных климатических условиях средней полосы. Тем более есть у нас замечательный домик в деревне и небольшой участок, который наш отец и дедушка, благодаря своему многолетнему увлечению садоводством, цветоводством и огородничеством, превратил в райский уголок. Безусловно, по мере возможности, мы будем помогать по хозяйству, а заодно и отдыхать на природе.

Так что с отпуском связываем самые радужные надежды!

Петр МАЛУША, огранщик бриллиантов производства №3:



- В предыдущие два года мы с семьей отдыхали в Крыму. И, честно говоря, нам понравилось. Нынче мы опять планируем поездку в Евпаторию, правда несколько беспокоит финансовая сторона вопроса. Но если цель поставлена, то обязательно нужно стремиться к ее достижению!

Сергей КИРЮШЕНКОВ, начальник производства №3:



- Собираюсь провести отпуск дома, с семьей. Младшему сыну Глебу год и три месяца, а жена уже приступила к работе. Поэтому придется вплотную заняться воспитанием подрастающего поколения. Планирую поездку к матери, которая живет в Новодугинском районе, там можно и отдохнуть на природе.

А в целом, в отпуск мы уходим с хорошим настроением, вроде и ситуация на рынке налаживается. Безусловно, вернемся отдохнувшими и со свежими силами приступим к работе!

(Окончание на стр.3.)

(Окончание.)

Серафима РУДНЕВА, специалист по связям с общественностью

Ровно год назад я влюбилась. Так страстно и так безумно, как только могла. Раз увидев его, я поняла, что его образ будет сопровождать меня всю жизнь... Крым. Многогранный, как бриллиант, родной, чудесный.

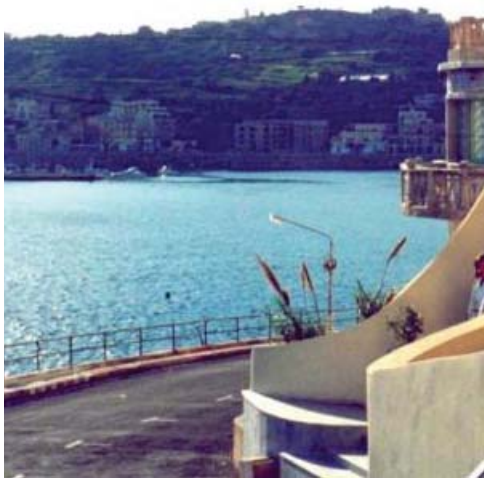
Я много путешествую, бываю за рубежом, но южный берег Крыма обладает неповторимым шармом, необъяснимой силой притяжения. Уникальный уголок южной природы защищают от холодных ветров и дождей горы. А концентрация достопримечательностей на единицу площади курорта способна поразить самых взыскательных отдыхающих.

Но море в Крыму вне конкуренции, это просто песня!

Чего я жду от отпуска? Новой волнующей встречи с любимым Крымом...

Материал подготовила
Марина ЖДАНОВА.

Где можно отдохнуть



Центр молодежного и семейного отдыха «Меридиан» предлагает отдых на черноморском побережье Украины и зарубежных курортах.

Для тех, кто не любит жару, подберем варианты отдыха на озерах Белоруссии, в Польше, Чехии и Венгрии.

Хотите совместить отдых с интересной экскурсионной программой? И в этом мы вам поможем. Любителям активного отдыха предлагаем приключенческий тур по горному Крыму «Горы + море».

Наш адрес: г. Смоленск, ул. Октябрьской революции, д.9, офис 507. Телефон 32-66-59.

БАЛЕТ ОТ КАРТЬЕ

Мариинский театр и ювелирный дом Картье объявили о начале взаимовыгодного сотрудничества. Первым совместным проектом стала поддержка балета «Драгоценности», представленного на XIV международном фестивале «Звезды белых ночей». По словам президента Бернара Форнаса, дом Картье будет содействовать показам спектакля за пределами Петербурга и его записи на DVD.

Если следовать исторической логике, спонсором «Драгоценностей» должен был стать конкурент Картье - ювелирный дом Арпель. Замысел балета, в котором танцовщицы олицетворяли бы изумруды, рубины и бриллианты, обрел очертания, когда его автор Джордж Баланчин увидел нью-йоркскую коллекцию Клода Арпеля. «Разумеется, я всегда любил драгоценности — все же восточный человек, родом с Кавказа, из Грузии, — рассказывал хореограф. — Мне нравилась игра драгоценных камней, и я поразился, увидев, что нашим костюмерам под руководством Барбары Каринской удалось создать столь точный образ».

Не будь в репертуаре Мариинки «Драгоценностей», дом Картье мог бы спонсировать «Спящую красавицу», где в качестве персонажей фигурируют феи Сапфиры и Бриллианты. Хореограф «Спящей красавицы» Мариус Петипа знал толк как в камнях, так и в технологии их обработки. В этом



убеждают метафоры, которыми великий француз пользовался на репетициях. «Ты видела эти камни в природном состоянии? — сурово наставлял маэстро Екатерину Гельцер. — А как потом их ограняют на фабрике? А ты знаешь, как дробят гранит в мастерской? Так ты делаешь. Ты разбила драгоценные камни».

Вопрос — украсить себя настоящими камнями или поддельными — перед танцовщицами эпохи Петипа не стоял. Только истинное божество. Бриллиантовым блеском сияли и примы во главе с любительницей украшений Матильдой Кшесинской, и кордебалет. Очевидно, в те времена камни были легче, а грабителей — меньше. Нынешним солисткам удалось покрасовать-

РЫНОК

ся в изделиях от Картье лишь на пресс-конференции. Ульяна Лопаткина, Софья Гумерова и Ирина Голуб предстали соответственно в бриллиантовом, изумрудном и рубиновом колье. Как сказал господин Форнас, во время танца украшения будут мешать балеринам. Кроме того, изделия очень хрупки и чрезвычайно дороги, что может вызвать проблемы с охраной.

Проект Картье — не первый в современной России опыт ювелирно-балетного сотрудничества. В 2004 году швейцарец Жильбер Альбер — единственный в мире ювелир, получивший 10 призов Diamonds International Awards, — и прима-балерина Большого театра Нина Ананишвили учредили премию «Звезда». По замыслу учредителей, ежегодная премия должна была вручаться лучшей выпускнице и лучшему выпускнику Московской государственной академии хореографии (МГАХ), а выбирать победителей предстояло независимой комиссии в составе московских балетных критиков. Однако, когда пришла пора выпускных экзаменов, ректор МГАХ Марина Леонова отказалась пустить журналистов в стены вверенного ей заведения, и начинание заглохло на корню. Будем надеяться, что альянс Мариинского балета с домом Картье окажется более удачным.

Подготовила
Серафима РУДНЕВА

АКТУАЛЬНО

ВНИМАНИЮ АБОНЕНТОВ: ПЛАТИТ ЗВОНЯЩИЙ

ОАО «ЦентрТелеком» сообщает пользователям услуг фиксированной связи Центрального Федерального округа РФ, что в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 18 мая 2005 года № 310, утверждающим «Правила оказания услуг местной, внутризоновой, междугородной и международной телефонной связи», с 1 июля 2006 года для абонентов ОАО «ЦентрТелеком» вводится плата за звонки с телефонов сети фиксированной связи на номера абонентов сетей радиотелефонной подвижной («мобильной») связи.

Согласно тарифам, утвержденным ФСТ (Федеральной службой по тарифам), для абонентов ОАО «ЦентрТелеком» стоимость одной минуты соединения между абонентами фиксированной сети в областных центрах и абонентами оператора мобильной связи составит 1,50 руб.

Для абонентов, находящихся за пределами областных центров, плата за звонок на номера абонентов сетей мобильной (подвижной) связи не изменится и составит:

- по 1 тарифной зоне* - 2,15 руб. (с 08.00 до 20.00 в рабочие дни недели) и 1,50 руб. (с 20.00 до 08.00 в рабочие дни недели, в выходные и праздничные дни);

- по 2 тарифной зоне** - 3,85 руб. (с 08.00 до 20.00 в рабочие дни недели) и 2,50 руб. (с 20.00 до 08.00 в рабочие дни недели, в выходные и праздничные дни).

При нахождении абонентов сетей радиотелефонной подвижной («мобильной») связи в национальном или международном роуминге оплата входящих вызовов будет производиться согласно выбранному тарифному плану, а плата за звонки с телефонов сети фиксированной связи на эти номера останется неизменной и составит 1,50 руб.

* 1 тарифная зона – Смоленский район и область до 100 км.

** 2 тарифная зона – Смоленская область, свыше 100 км.

подготовил
Александр ОСИПОВ,
начальник бюро связи ОИТ.

Будет ли снижение цен на сырьё?

Ведущие мировые торговцы бриллиантами накануне потребовали от самого крупного поставщика алмазов - компании De Beers - снизить цену на необработанные алмазы. Как сообщает ИТАР-ТАСС, это требование было высказано на Международном конгрессе Федерации алмазных бирж и Ассоциации производителей бриллиантов.

Снижение цен, как ожидается, поможет продавцам ограненных камней выйти из кризиса, вызванного резким снижением уровня продаж.

Сотни ведущих торговцев и министры алмазодобывающих стран обсуждали этот и другие вопросы развития отрасли. С российской стороны на форуме присутствовали генеральный директор ОАО «ПО «Кристалл» Максим Шкадов и президент АК «АЛРОСА» Александр Ничипорук.

Как сообщили участники конгресса, многие израильские предприниматели разочарованы тем, что «АЛРОСА» пока отложила открытие офиса по продаже необработанных алмазов на алмазной бирже в Тель-Авиве.

ПРАЙМ-ТАСС



РЕАЛЬНАЯ ИСТОРИЯ

В Болгарии чудачки купили новую Газель для перевозки помидоров. Пока гнали и дальше в течение месяца эксплуатации, в салоне сзади раздавался некий металлический стук, причину которого найти не удалось. Что только они не делали, выкидывали из салона все, в том числе запаску, домкраты и так далее, откручивали седушки, но не могли найти где стучит.

В итоге поступили грамотно - один качает машину, второй стетоскопом прослушивает кузов. Обнаружили, что стучит внутри вертикального короба жесткости, который изнутри салона приварен к листу обшивки. Не поленились, вырезали болгаркой дырку. Shocked! Внутри короба на толстой леске висит гайка М24 и записка по - русски: «МОЛОДЕЦ, НАШЕЛ!»

РЕАЛЬНЫЕ НАДПИСИ В МАРШРУТКАХ

- Хлопнешь дверь - умрёшь от монтировки!
- 10 минут страха, и вы дома. Стоимость аттракциона 5 рублей.
- Просьба семечки, орешки и бананы есть вместе с кожурой.
- Тише скажешь - дальше едешь!
- Водитель не осьминог, всем сразу сдачу дать не может.
- Предупреждайте об остановке заранее, причем кричите так, как будто Вы ее 5 минут назад проехали!
- Внимание! Машина на автопилоте!
- Говорите громче: глухой водитель!
- Граждане! Не хлопайте сильно дверь, она может отвалиться и упасть вам на ноги.
- Дверь закрывайте душевно, а не от души!
- Внутри салона на дверце: "Место для удара головой"

- Если хочешь жить - заткнись!
- Закрой её как дверь своего ХОЛОДИЛЬНИКА (на двери внутри)...
- Закурил сам - угости водителя.
- Книга жалоб в следующей машине.
- Кто хлопнет дверь, тот станет льготником...
- ЛЮДИ ХОДИТЕ ПЕШКОМ!!!!
- Мамаши садите на руки 5-летних детей, а не 16-летних придурков.
- Надпись на двери: "Дверями не трахать".
- Надпись на двери водителя: "Машины охраняет клоп-спидоносец".
- Надпись на двери рядом с водителем: Подумай, нужен ли ты здесь.
- Надпись на передней двери, около мест рядом с водителем: "Места для 90-60-90".

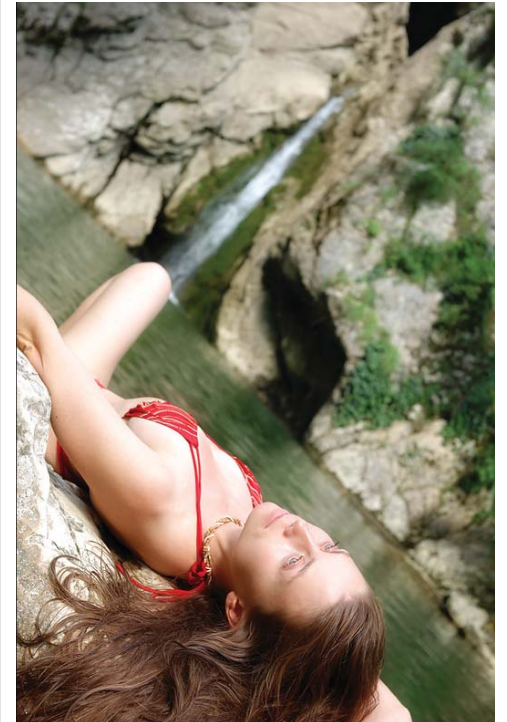
УЛЫБНИСЬ!



- Не хлопайте дверь - водитель пугается!
- Остановка где-нибудь ЗДЕСЬ будет где-нибудь ТАМ!!!
- Остановки говорите заранее и громче, водитель глухой и ему нужно время, чтобы поставить ПРОТЭЗ на тормоз.
- Остановок под названием "ТУТА" и "ЗДЕСЯ" на маршруте нет.
- По салону не бегать!
- При аварии, количество умерших должно совпадать с количеством сидячих мест.
- Умные люди дверями не хлопают!
- Хочешь жить - не отвлекай водителя!
- Это не Билайн - все входящие платят.

Записал Иван МАРШРУТКИН.

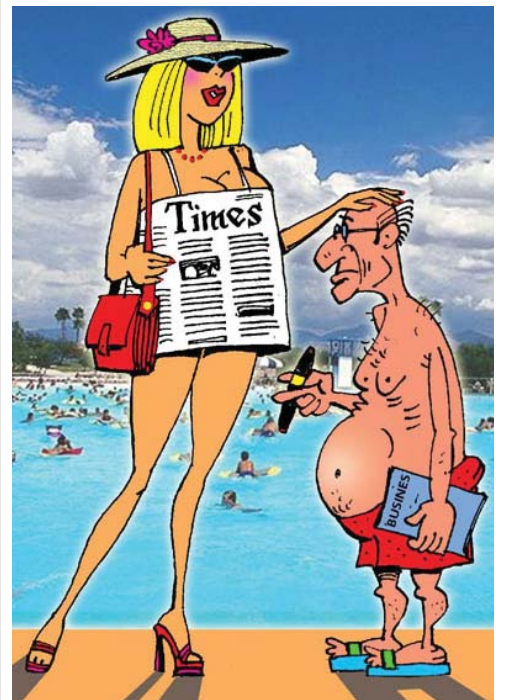
ЗАГАРАЙТЕ ОСТОРОЖНО



- Какой вред здоровью наносит длительное пребывание под солнцем и как этого избежать?

В больших количествах ультрафиолетовые лучи спектра А оказывают негативное действие (вплоть до возникновения онкологических заболеваний).

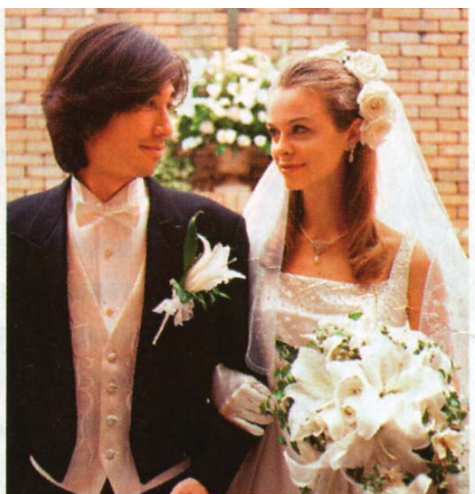
- лучи лишают кожу естественной влаги, провоцируя преждевременное старение клеток.
 - именно этот спектр ультрафиолета вызывает "солнечную аллергию".
 - лучи могут вызывать микроожоги.
 - инфракрасное излучение может привести к общему перегреванию организма
 - усиливают действие ультрафиолетового излучения.
- Для того, чтобы получить красивый загар без ущерба для здоровья:
- подберите подходящее для вашей кожи солнцезащитное средство;
 - наносите защитный крем в помещении за 15-20 минут до выхода на солнце;
 - в течение дня периодически наносите средство на кожу, особенно после купания;
 - постепенно увеличивайте время пребывания на солнце.



КАК СЧАСТЛИВО ВЫЙТИ ЗАМУЖ?

Будете ли вы счастливы в браке с тем или иным человеком?

На такой вопрос постарались найти ответ английские психологи. Был разработан тест на совместимость, который позволяет с большой степенью уверенности определить, насколько схожи в приоритетах партнёры. Ведь именно схожесть во взглядах и привычках есть залог успешной и долгосрочной совместной жизни. Таких общих факторов должно быть не менее 25. Здесь и отношение к религии, политике, сексуальному опыту предполагаемого спутника жизни, курению, алкоголю, предпочтения в области телевидения, кулинарии. То есть чем более схожи партнёры, тем больше у них шансов сохранить отношения. Даже если муж и жена обожают одни и те же программы ТВ, у них уже в три раза увеличиваются шансы остаться вместе.



ПОЧЕМУ МЫ ЛЕГКОВЕРНЫ?

Учёные из Великобритании выяснили, что люди, столкнувшись с неприятностями во время взросления, сильнее подвержены чужому влиянию, чем те, кто рос в благоприятных условиях. Хотя некоторые люди благодаря неприятностям действительно "закаляются", чаще всего люди, имевшие отрицательный опыт, становятся более внушаемыми, так как они не склонны доверять собственному мнению. Учёные считают, что 70%-ную разницу во внушаемости людей можно объяснить разным количеством негативных событий, с которыми они столкнулись в своей жизни.

Однако, большинство людей предпочитают действовать по принципу "спасение утопающих - дело рук самих утопающих".



СЕМЕЙНАЯ МАТЕМАТИКА

Американские учёные обогатили тему любви неожиданным открытием. Они уверяют, что открыли формулу удачного брака и с точностью, близкой к 100%, могут предсказать, распадётся брак или нет. Психологи взяли интервью у 700 американских пар, которые недавно поженились. Каждая пара приблизительно 15 минут обсуждала такие спорные вопросы, как секс и деньги. Психологи следили за высказываниями партнёров и выражением их лиц и строили график позитивности, показывающий, как часто один из супругов соглашается со своей второй половиной. Затем за дело взялись математики: они вывели уравнения, описывающие каждый график. Обработав результаты, учёные предположили, что если негативных реакций на высказывания партнёра было больше позитивных, то можно говорить о скором разводе.

